

# 算力银行卡竞速赛开启

当AI算力跨越云端边界融入大众消费日常,银行卡找到发展的第二路径。不到一个月,银行业集体打响一场卡片升级战。从农业银行联合月之暗面Kimi智能助手,上线Kimi联名信用卡,以“算力+金融”并行的权益矩阵实现“消费即算力”;到浦发银行携手中国银联与阿里云,发布科技菁英信用卡(云智版)打通支付与算力链路;再到招商银行将Token纳入新户首刷礼,平安银行推出国内首张面向个人AI算力消费的借记卡,算力正在成为新一代银行卡的核心增值资产。然而,热潮之下亦有思考,当前AI权益仍处于初级阶段,标准化程度不足,数据协同壁垒、权益落地成本较高,以及如何平衡算力投入与商业回报,都是行业长期发展必须直面的考验。

## 国有大行入局AI信用卡

银行信用卡消费场景与AI的跨界融合正不断加深。近日,农业银行联合月之暗面旗下Kimi智能助手上线的两款Kimi联名信用卡开启预约,卡片采用双产品线运营策略,Kimi联名信用卡年费主卡580元/年,附属卡300元/年,激活首年直接减免年费;另一款Kimi联名信用卡(高端白金卡)主附卡年费均为880元/年,持卡人可使用20万信用卡积分抵扣年费。

新客活动窗口期锁定在7月10日至9月30日,首次办理Kimi联名信用卡主卡的客户,核卡后两个自然月内累计消费3笔、每笔满18元,即可领取新客礼一份,包含Kimi联名NFC毛绒挂件1份,外加3份Kimi Andante等级会员月卡。Andante会员覆盖基础AI生产力功能,包含Agent研究额度、Kimi Code编程额度、网站部署功能、每月可调用1000次专业数据库。

Kimi联名信用卡(高端白金卡)的新客,核卡后两个自然月内累计消费满588元,即可领取同款NFC毛绒挂件,搭配2份Kimi



### 多家银行布局算力银行卡产品:

#### 农业银行

联合月之暗面旗下Kimi智能助手,上线两款Kimi联名信用卡



#### 招商银行

运通工程师信用卡推出专属AI权益,将Token纳入新户首刷礼,成为国内首张搭载Token权益的信用卡

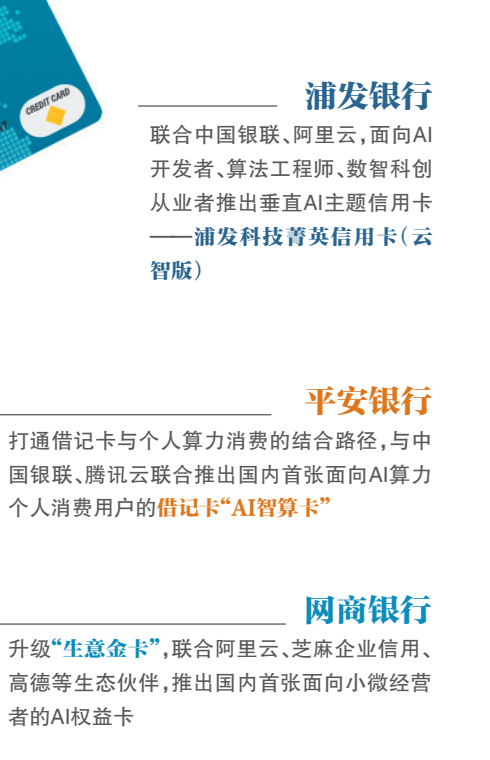
度拥抱人工智能、深耕科技客群的明确转型信号,推动金融服务从消费福利属性向数字生产服务属性升级。

## 银行尝鲜卡片权益绑定算力

不到一个月内,已有多家银行密集落地AI算力银行卡,算力,也正在成为新一代银行卡的增值资产。

7月初,浦发银行联合中国银联、阿里云,面向AI开发者、算法工程师、数智科创从业者推出垂直AI主题信用卡——浦发科技菁英信用卡(云智版),算力优惠仅限持卡人在阿里云App自营产品消费,绑定本卡通过云闪付支付即可核销,使用20元无门槛优惠活动,0门槛享QWen等算力补贴,预估最高可达30亿Tokens。6月末,兴业银行联合旗下兴业生活推出购AI会员&付费Token消费优惠活动,面向信用卡客群加码AI消费场景补贴。

此前的6月12日,招商银行运通工程师信用卡也推出专属AI权益,将Token纳入新户首刷礼,成为国内首张搭载Token权益的信用卡。该卡新客户只需通过支付宝快捷、微信



#### 浦发银行

联合中国银联、阿里云,面向AI开发者、算法工程师、数智科创从业者推出垂直AI主题信用卡——浦发科技菁英信用卡(云智版)

#### 平安银行

打通借记卡与个人算力消费的结合路径,与中国银联、腾讯云联合推出国内首张面向AI算力个人消费用户的借记卡“AI智算卡”

#### 网商银行

升级“生意金卡”,联合阿里云、芝麻企业信用、高德等生态伙伴,推出国内首张面向小微经营者的AI权益卡

快捷或银联云闪付App扫码完成一笔满36元交易,即可获赠MiniMax平台的AI Plan,至高可享每月18亿Token M3用量。

信用卡之外,平安银行率先打通借记卡与个人算力消费的结合路径,该行与中国银联、腾讯云联合推出国内首张面向AI算力个人消费用户的借记卡“AI智算卡”,不同于传统银行卡以出行、影音、商超优惠为核心权益,这张卡将大模型Token算力、AI办公学习智能体等纳入银行卡权益体系。

当零售个人客群银行卡服务深化的同时,小微经营的产品也同步完成迭代。网商银行升级“生意金卡”,联合阿里云、芝麻企业信用、高德等生态伙伴,推出国内首张面向小微经营者的AI权益卡。卡片接入阿里云系列AI权益,可为生意卡用户提供最高1000万Token试用、AI创意平台“万相营造”等权益和服务。

在武泽伟看来,从行业长期发展来看,AI技术具备全链路赋能银行卡业务的潜力,能够依托用户行为数据,优化风控模型,提升授信审批与风险识别效率。同时可智能化运营用户权益、优化智能客服体系,搭建贴合数字化客群的特色消费与生产场景,全方位升级

银行卡经营质效。未来,中小银行短期跟风布局AI算力银行卡具备一定可行性,可借助标准化合作模式快速补齐产品短板、丰富零售权益体系,适配区域年轻科创客群需求,快速提升卡片活跃度与用户黏性。

## 算力标准化与盈利平衡成考验

纵观当前银行算力银行卡的落地布局,其核心思路与以往的联名信用卡模式有相似之处,只是绑定权益从商场、商超积分及折扣转化为当前最火热的AI权益。从发展空间来看,以AI会员月卡、固定Token算力额度、基础智能工具使用权为主,后续可衍生的新型生产力权益与服务模式具备想象空间。

“未来金融加AI算力卡可衍生出多元化新型生产力权益,涵盖个性化算力定制、AI办公创作工具、科创学习赋能以及企业轻量化智能服务等多元场景,同时可延伸算力消费分期、数字资产权益管理等创新服务模式,拓宽金融服务边界,”武泽伟进一步指出,不过,由于处在初步试水阶段,行业发展仍面临多重现实挑战,一方面AI权益标准化程度不足,权益价值量化与用户体验参差不齐,容易出现权益同质化内卷。另一方面数据协同、生态对接存在壁垒,权益落地与持续运营成本较高,同时用户算力消费需求波动较大,如何平衡权益投入与商业回报,是行业长期发展需要突破的核心难题。

“银行卡叠加AI后续还能拓展不少生产力类权益,比如普通个人用户可以配套智能收支梳理、授信额度测算、资产分析工具,科创从业者和小微商户能够使用商用算力、智能财税、营销内容生成服务。不过目前落地还有不少现实难题,比如头部大模型合作成本对中小银行压力偏大,银行现有积分兑换系统改造也需要持续投入,加上各类AI权益没有统一衡量标准容易影响用户体验,权益发放、售后纠纷的责任划分也没有成型行业规范,”王蓬博如是说道。在他看来,有本地特色客群、线上基础流量的区域银行可以进行小范围尝试,但若没有配套场景便直接跟进,整体获客成本会持续走高。短期市场靠AI会员权益拉新只能吸引一次性办卡用户,很难留住长期活跃持卡人。

北京商报记者 宋亦桐

## 聚焦 Focus

# 医保商保一站式结算试点提速

## 多地启动

条款复杂、流程长,商业健康险的报销繁琐一直是行业痛点,消费者生病后往往需要先在医院垫付费用办理医保结算,再携带病历票据到保险公司提交理赔申请,等待审核通过后才能完成商保报销,整个流程耗时费力。在此背景下,多地启动医保商保一站式结算试点,参保患者在定点医院结账时就能够“医保+商保”同步完成。

近日,广西商保理赔“一站式”结算试点正式启动。据介绍,在广西壮族自治区人民医院、广西国际壮中医院,中国平安的被保险人办理出院结算时,完成医保报销后,符合商业保险赔付条件的,可在院同步核算,真正做到出院即赔付、零垫付、零跑腿。

不仅险端有类似探索,从医院端来看,7月3日,青岛市市立医院商保服务中心正式揭牌启用,患者出院同步完成医保、商保双重结算。4月,北京大学深圳医院商保服务中心启用;同样在4月,山东第一医科大学第一附属医院(山东省千佛山医院)商保服务中心揭牌……

从复印病历、整理票据到跑腿交单获得理赔,商保报销动辄数周……这是很多购买了商业健康险的消费者经常经历的事情。7月13日,北京商报记者注意到,近期,多地险企、医院加速探索商保理赔一站式结算试点、医院商保服务中心等,以解决当前医保与商业健康险之间衔接不畅的核心痛点。

保险理赔时间长备受消费者诟病。近年来,保险公司及医院频频参与相关探索,从小额医疗险的快赔、秒赔,到高端医疗险的直付,部分保险产品、部分医院开始支持一站式同步结算,创新步伐不断加快。不过,也有业内专家提到,医院与商保系统的数据格式、接口标准尚未打通,成为规模化发展的核心障碍。虽然有部分医院实现了“快赔+直赔”的即时结算,但从全国范围看,目前试点多停留在机构“点对点”对接,数据标准不统一的问题仍待解决。

对于患者来说,商保医保同步结算打破了医保部门、定点医疗机构和商保公司之间的壁垒,提升了理赔效率,一定程度上减轻了患者的经济负担。

盘古智库高级研究员江瀚表示,对患者而言,一站式结算试点不再是传统的事后报销模式,实现出院即赔付、零垫付,从根本上消解了“理赔长跑”的痛点,大幅提升了就医理赔体验。其次,对医院来说,设立商保服务中心是医疗服务场景的延伸,不仅降低了应对零散理赔材料的行政成本,还能通过便捷的结算服务便利患者。

对保险公司及保险产品推广而言,这直接打通了与医疗机构的数据链路,大幅降低了人工核验成本与骗保风险。更重要的是,它有效扭转了“投保容易理赔难”的刻板印象,能够激发普通家庭的保险配置意愿。

## 面临挑战

尽管目前医保商保同步结算试点已经取得了一定成效,但在数据互通方面仍面临着技术与管理的挑战。业内人士提

到,医院与商保系统的数据格式、接口标准尚未打通,成为规模化发展的核心障碍。虽然有部分医院实现了“快赔+直赔”的即时结算,但从全国范围看,数据标准不统一的问题仍待解决。

江瀚直言,当前试点多停留在机构“点对点”对接层面,各医院信息系统标准不一,导致重复对接成本高、效率低,而且医疗数据涉及核心隐私,数据互通面临严峻的安全与合规挑战。此外,不同商保产品的个性化赔付规则与医疗标准化指标存在冲突,自动核算难度大。

正如江瀚分析,破题关键在于制定统一的数据传输标准与接口规范,避免资源浪费。其次,必须配套出台监管规则,通过技术加密、权限分级与操作留痕,明确数据使用边界,确保全流程安全可控。还需要保险公司在产品设计时尽量与医疗服务标准对齐,并在系统设计中预留适配空间,多方协同才能真正打通数据链路。

对于具体破局思路,相关业内专家曾撰文表示,应加快建设“三医一张网”,建设“政府主导、市场参与”的公共平台,打通部门数据壁垒,加强智能技术和健康大数据的开发应用和整合共享,支持医院信息系统、商保核心系统、医保结算系统“一键接入”。制定全国性数据交互标准,建议国家医保局牵头,联合金融监管部门发布医保商保数据共享技术的相关规范,统一疾病编码、药品目录、结算接口等标准;建立分权式数据管理机制,采用“最小必要原则”,商保公司仅获取与理赔直接相关的诊疗数据(如费用清单、诊断结果),敏感信息(如基因检测数据)由医院加密存储;引入区块链技术,构建分布式记账平台,实现医保、商保、医院三方数据实时同步且不可篡改,解决信任问题。

北京商报记者 李秀梅