

保险业织密防汛安全网

预防走在风险前

北京商报记者注意到,面对严峻灾情,中国人寿、中国人保、中国平安、大地保险、阳光财险等险企第一时间启动大灾应急机制,构建“灾前预警、灾中救援、灾后快赔”全链条保障体系。

面对严峻的汛期考验,保险业正加快转变服务方式,“防重于赔”的理念持续深化,将防汛备汛的重心从传统事后赔付全面转向事前主动防御,以风险减量服务筑牢安全屏障。

为全方位备战汛期大灾风险,各大险企提前布局、全域发力,从物资储备、风控排查、团队建设等多维度落实防汛备汛举措,构建全方位、立体化的防灾减灾服务体系。如中国平安表示,本次台风“美莎克”灾情发生前,平安产险依托自主研发的“鹰眼系统DRS3.0”,动态研判雨情汛情,通过平安好车主App、企业宝、爱农宝等多渠道,针对车主、涉农客户、企业、家庭四大客群,7月1日迄今,平安鹰眼系统已累计发布“台风、暴雨”相关的预警信息超9728万条。

同样未雨绸缪的还有人保财险,该公司表示,为了确保灾害发生时物资调得出、用得上,已在全国309个地市、877个县,提前设立了超过1000个大灾应急物资储备点。一旦发生重大灾害,人保财险通过总部统一的指挥调度平台,根据各地灾情和物资需求,跨区域调配物资和专业人员驰援,实现资源的最优配置。

除了全国性的数字化预警、物资储备布局,地方分支机构也立足区域灾情特点,线上线下联动开展精细化防灾服务。据介绍,线上,中国人寿财险广西分公司全区各级机构依托客户社群、微信朋友圈等渠道,持续推送台风实时动态、气象预警及居家防风、车辆防水、农田排涝等避险指南。线下,一线理赔人

7月11日夜间和12日凌晨,今年第9号台风“巴威”先后在浙江台州玉环市、温州乐清市两次登陆,浙江省多地出现暴雨、强降雨等灾害,对当地生产生活造成严重影响。7月12日,国家防灾减灾救灾委员会启动国家四级救灾应急响应。面对汛期大考,保险业提前吹响了集结号。从监管层的密集部署与实时调度,到保险机构主动将服务链条前移,行业构建了覆盖“事前预防、事中减损、事后快赔”的全链条服务体系,编织起细密坚实的防汛安全网。7月9日,据金融监管总局披露,目前,广西、湖北等地保险机构接到暴雨洪涝相关灾害报案32万件,已赔付(含预赔付)超22亿元。

员主动下沉田间地头、工矿企业开展灾前风险勘查。深入稻田排查积水、倒伏隐患,为种植大户讲解防汛要点,建立高风险农田专项台账,提前规划灾后批量定损方案。

与往年相比,监管部门今年对保险风险减量工作要求更细、调度更密,从制度层面推动保险业从灾后理赔向灾前防、灾中救、灾后快赔转变。如北京金融监管局发布的《关于用好保险保障实现平稳度汛的消费者风险提示》提到,针对汛期高频风险,广大消费者可结合自身生产生活场景,合理选配对应保险产品。北京金融监管局指导行业推出“北京普惠家财保”系列产品,可以强化汛期家庭财产保障。

实际上,风险减量服务是社会防灾减灾工作的重要延伸与补充。上海市海华永泰律师事务所高级合伙人、律师孙宇昊表示,过去保险更多是“出险后赔钱”,现在逐步转向“出险前预警、灾中协助应急救援、灾后赔付”。通过风险提示、隐患排查、车辆转移、风险预警等方式,可以减少损失发生或扩大。对社

会治理而言,保险机构掌握大量风险数据和理赔经验,可以成为政府防灾减灾体系的补充力量。

极速响应跑出抢险加速度

针对本轮降雨引发的各类灾情,保险公司纷纷统筹调配人力、设备等资源下沉基层,迅速开展防汛抢险、现场查勘、理赔赔付、复产帮扶工作,依靠保险保障为群众灾后恢复提供有力支撑。

综合来看,各家保险公司第一时间增派理赔人员赶赴受灾现场,奔赴街道社区、乡村田间、积水路段、现场开展车辆施救、排水转移、查勘定损工作,快速甄别受损情况,同步登记案件信息、讲解理赔流程,帮助客户快速处置、减少损失。

据了解,中国太保已派出大灾预备队11名查勘定损骨干驰援一线,一线理赔工作人员实行7×24小时值班制度。人保财险也表示,灾情发生后,人保财险南宁市分公司城北党支部联



合理赔中心党支部成立专项救援查勘专班,调配冲锋舟等应急装备奔赴受灾现场。

科技查勘能够有效破除人工查勘盲区。大地保险表示,广西分公司全面启用“无人机航拍+人工实地核验”立体查勘模式,搭配移动查勘终端实时录入灾情信息、固化理赔资料,单日可完成超千亩受灾农田核查工作。

盘古智库高级研究员江瀚直言,科技赋能重塑了响应效率,依托AI定损、无人机航拍及数字化风险地图,险企实现了小额案件的“分钟级”赔付与精准查勘。

当前防汛形势复杂严峻,金融监管部门正在紧密部署保险服务事宜,提出具体细节要求。金融监管总局发布的《关于做好近期防汛救灾和灾后恢复重建有关金融保险服务工作的通知》要求,各金融监管局要认真落实属地责任,加强组织领导,统筹做好辖内银行业保险业防汛救灾和灾后恢复重建金融保险支持工作。要持续加强辖内银行保险机构监管,压实各级机构主体责任,强化底线思维,抓好落实到位。要按照地方党委、政府统一部署,

在确保安全条件下,靠前指挥,做好现场统筹协调。

应赔尽赔筑牢理赔保障网

灾后理赔是保险保障最为关键的一环。针对本轮暴雨洪涝灾害,为进一步压缩理赔时限、提升服务效率,打通灾后救助快速通道,各保险机构迅速启动重大灾害应急预案,开通理赔绿色通道,坚持“能赔尽赔、应赔快赔、合理预付”,全力推进快查勘、快救援、快定损、快赔付。

一系列快速落地的理赔举措,已经转化为实打实的赔付成果。根据金融监管总局披露的数据,目前,广西、湖北、湖南、广东、贵州、甘肃、重庆、江西、安徽等地保险机构接到暴雨洪涝相关灾害报案32万件,已赔付(含预赔付)超22亿元。

同时,金融监管总局要求各保险公司要密切跟踪灾情进展,科学合理调配查勘救援车辆、理赔人员和大量赔付资金等资源,做好应急保障工作。要在做好自身安全防护前提下,科学开展现场查勘救援等工作,严防次生灾害。要坚持“特事特办、急事急办”原则,简化理赔流程和手续,畅通绿色通道,在受灾程度较重地区,建立集中理赔点,方便灾区群众办理理赔手续,切实做到能赔快赔、应赔尽赔、合理预付。

在孙宇昊看来,重大灾害下保险机构高效响应,核心逻辑是保险业既承担合同理赔责任,也承担一定社会风险管理功能。灾害发生后,保险公司快速启动应急预案、开通绿色通道、简化材料,本质上是为了尽快完成损失确认和资金补偿,降低灾后恢复成本。也有业内专家提到,极端天气灾害有巨灾倾向,保险公司需要处理大量的赔案,易于造成赔付处理积压,监管部门发文给予工作指导,有利于业内形成快赔共识。

北京商报记者 李秀梅
图片来源:视觉中国

西街观察 Xijie observation

大模型商业化与长期主义 资本市场都要考

陶凤

作为国内大模型的典型企业,智谱与MiniMax创始人前后脚发内部信。

7月11日,智谱创始人唐杰在题为《巨浪已来》的信中,明确表示“在行业普遍加速商业变现的当下,我们决定向上突破”。前一日,MiniMax创始人闫俊杰发布内部信,回应近期市场波动,强调公司长期方向不变。

两封内部信虽然都围绕AGI、长期主义和开源展开,但各有侧重:智谱向外界表达了更坚定的长期主义路线,而MiniMax则更聚焦对内的团队激励。

信的背后,有殊途同归的一面。随着上市后限售股陆续解禁,两家公司正面临资本市场新的考验,短期市值变化、商业化成果,长期竞争力兑现、技术路线选择,都在市场严苛的审视范围内。

只不过,当下的智谱与MiniMax,紧迫性和优先级完全不同。

对于智谱而言,资本市场当前更关注的是,在公司市值快速攀升之后,大模型的实战能力能否不断进阶、商业模式能否持续以及如何兑现长期价值。

对于MiniMax,市值跌破千亿港元之后,面对模型争议出现和商业化疑问增多的情况,需要证明C端产品、模型能力的长期主义依然可信。

尤其面对用户留存、变现能力和短期情绪的质疑,MiniMax是否依然可信。市场最迫切想看到的,不是多模态、继续开源,而是技术投入和业务增长最终能留下多少收入、利润及用户。

信心胜黄金。由于对收入预期大不

同,同样面临解禁,智谱和MiniMax的股价表现走向两端。年初,MiniMax上市首日市值接近同期智谱的两倍。半年之后,智谱飙升,接近MiniMax的10倍。

仅仅半年,两个典型企业走出差异如此之大的行情,已经证明了资本市场对“稀缺性”的态度发生变化。

有强大基本面支撑的公司会得到更广泛的投资者认可,而纯靠稀缺性支撑的公司,虽然想象空间巨大,但验证难度更大。

以智谱和MiniMax双双上市为标志性节点,资本市场对于大模型企业评估,从早期技术信仰、模型路线、估值抬升等“听故事”阶段,来到了稀缺性回落、商业化落地、重新定价的对账验收阶段。

到此阶段,一家大模型公司到底值多少钱,资本市场换了一套长短期兼顾的打分标准。技术风向、AGI长期主义的叙事不能停,财务效率、MAU、ARPU等硬指标也一个不能少。

说白了,无论是智谱还是MiniMax,不仅被视作具备无限想象力的中国大模型明星企业,还是分别面向B端、C端,正在被商业化验证的AI应用公司。

站在2026年下半年的开端,中国AI大模型行业的分岔格外清晰。以资本市场的考核为观察点,不仅要考对未来理解和预判能力,还要考对当下的适应和调整能力。

用收入考核当下,用AGI衡量未来。这些炙手可热的大模型公司,需要证明自己配得上天价估值。在成本与效率间找到平衡,才有机会继续讲自己的故事。

“红色引擎”驱动科技攻坚的北京样本

庆祝中国共产党成立105周年,展现首都党员在科技前沿的实干风采,“首善之光 先锋力量”——北京市“两优一先”代表记者见面会首场科技攻坚专场于近日举行。会上,五位来自科研创新一线的优秀共产党员、优秀党务工作者和先进基层党组织代表走到台前,用亲身经历讲述如何将党建的“红色引擎”转化为科技创新的强劲动力。他们来自高校实验室、集成电路企业、科创服务一线、知识产权法院和商业航天公司,分别讲述了传感器技术突破、温控设备国产化、创新生态服务、知识产权司法保护以及可重复使用火箭研制的攻坚故事。

做科研不是“短平快”

“越是科研攻关项目,越要党员带头稳住军心。”北京市优秀共产党员、北京京仪自动化装备技术股份有限公司副总工程师何茂栋的这句话,道出了几位代表共同的体会。

他带领团队历时十年攻关,开发出40余款半导体专用温控设备,国内市场占有率稳居前列,累计销售超30亿元。一次紧急任务中,产线急需的混合控温设备出现故障,留给团队的研发时间只有三个月。样机测试时,温控曲线与进口设备不一致,“要让两台硬件、软件完全不同的设备曲线吻合,就像前面有人走,我的脚印必须每一步都踩在他的脚印上”。何茂栋带着团队连续奋战两天三夜,最终攻克难题,从技术跟随者转变为与国际巨头并肩的同行者。

在蓝箭航天空间科技股份有限公司(以下简称“蓝箭航天”),党员突击队是攻坚克难的尖刀力量。全国先进基层党组织代表、蓝箭航天党委书记田耀四介绍,朱雀三号从立项到首飞仅用28个月,攻克了九机并联、不锈钢箭体等世界级难题。型号队伍与党员突击队协同作战,设计、制造、测试、发射无缝衔接。酒泉发射场上,团队白天在塔架测试,晚上围坐简易会议室解决问题,做到“有情况当天决策、当天解决”,最终朱雀三号首飞精准入轨。

北京市优秀共产党员、北京信息科技大

学北京市传感器重点实验室副主任秦雷,扎根压电传感技术一线十余年,带领团队开发的高灵敏度传感器让声呐探测更远、水下装备感知更敏锐。面对技术瓶颈,他成立临时党支部,党员带头日夜奋战,最终实现突破。“做科研不是急功近利的‘短平快’,而是久久为功的‘持久战’。”秦雷说。

让科研成果从实验室走向市场

科研攻关的终点不在论文和实验室,而在市场和应用。如何打通成果转化的“最后一公里”,是几位代表共同关注的命题。

秦雷从2022年起牵头建设“新型传感器概念验证平台”。他带领团队摸着石头过河,既推动自身6项专利转化落地,也为行业提供验证服务。目前平台已为38个优秀成果提供概念验证,孵化传感器初创公司10余家,其中2家成为国家高新技术企业。

北京市优秀共产党员、中关村科学城党工委管委会服务体系建设处处长王玉霞将中关村科学城的科创服务工作总结为“育林员”的职责,“让好种子能发芽,让好苗子能成长,让好企业能壮大”。

今年上半年,王玉霞对接了一个由大厂技术骨干组建的创业团队。企业落地之初便面临“研发资金缺口大、核心工程师落户难”等困难。中关村科学城党工委管委会第一时间跟进,研发缺钱,就帮企业逐条梳理适用政

策,最大限度争取资金支持;同时组织专场投融资对接会,促成千万级社会资本投资,让企业在创业路上不再是孤军奋战。这样的服务故事,在海淀区还有很多。过去一年,海淀区诞生了一批细分赛道上市龙头企业。

司法与服务为创新生态护航

创新成果的价值实现,既需要科研人员的奋力攻关,也离不开法治保障与服务支撑的“保驾护航”。

“知识产权一头连着创新源头,一头连着广阔市场。”全国优秀党务工作者,北京知识产权法院审判委员会委员、审判第四庭党支部书记、庭长周丽婷说。在她主审的一起芯片专利侵权案中,10纳米的芯片仅相当于头发丝直径的万分之一,要判断侵权需层层剥开微精细分析,开庭经历了整整十个小时,最终通过释法说理促成和解,原告合法权益得到有效维护。

在办案之外,周丽婷创新推出“法护创新”巡回审判工作,选派优秀党员法官对接“三城一区”等重点园区。“很多科创企业不是不重视知识产权保护,而是不知道怎么保护。”她说,“司法应当向前一步,主动走到创新一线去,把纠纷预防在前面、把服务送到家门口。”最高峰时,每名法官年均办案480件,但大家坚持啃最硬的“骨头”。

作为中关村论坛的属地保障牵头人,王玉霞同样践行“向前一步”的服务理念。在今年中关村论坛开幕前不到两周的时间内,100多项保障任务需要协调近50个部门联动推进,在开幕前一天,团队还根据报名人数预判咖啡供应点位可能不足,于是迅速踏勘现场、联系企业、对接职能部门,在半天内协调4台咖啡机器人完成安装和食品安全检测。“喊破嗓子不如做出样子,一线实干就是最好的示范。”在王玉霞看来,党组织筑牢战斗堡垒,队伍就有凝聚力;党员亮出先锋本色,团队就有主心骨。

北京商报记者 陶凤 王悦彤